




Rafael Forcada, director técnico y socio fundador de Actualtec Innovación Tecnológica

## Actualmed ahorra costes y procesos al sector médico

La empresa de base tecnológica está centrada en dotar al sector de la salud de los últimos avances en imagen médica digital, en concreto a la radiología. Tras cinco años de actividad ahora adelanta su expansión internacional

Textos: M.M.

Correo: redaccion@economia3.info

Imágenes: Archivo 

La gestión de la imagen médica en hospitales y clínicas radiológicas ha sufrido una evolución importante en los últimos años, progresando desde la impresión de placa radiológica convencional en soporte físico, contaminante y de elevado coste (resonancias magnéticas, TAC, placa simple), hasta la implantación de sistemas de archivado de imagen médica digital conocidos como sistemas PACS (Picture Archiving and Communication System) y estaciones de trabajo de visualización de imagen (Dicom Workstation).

Hace cinco años, Rafael Forcada y Sergio Fabra, dos ingenieros en informática titulados por la Universitat Jaume I de Castellón se pusieron manos a la obra para dotar al sector de la salud de los últimos avances en imagen médica digital, en concreto a la radiología. Así arrancó

Actualtec Innovación Tecnológica, cuyo objetivo, a través de la marca Actualmed, es aportar soluciones tecnológicas innovadoras, comprometidas con el medio ambiente y basadas en conocimientos técnico-científicos.

El proceso de digitalización, presente hoy en la mayoría de centros hospitalarios que trabajan con imagen médica digital, lleva asociado un exceso de recursos dedicados a mantener la infraestructura local del centro, así como un elevado coste de implantación del sistema y de renovación de infraestructuras obsoletas.

"Los avances producidos en la velocidad de acceso a internet nos ha permitido desarrollar un servicio como este -explica Rafael Forcada, director técnico

co y socio fundador de Actualtec Innovación Tecnológica-, que está teniendo mucho éxito en todo el entorno radiológico, debido a su bajo coste, alta fiabilidad y seguridad".

El servicio permite externalizar de manera segura la gestión de la imagen médica utilizando avanzados algoritmos de cifrado de información, la posibilidad de acceder remotamente a las imágenes médicas a alta resolución a través de internet (teleradiología), así como la compatibilidad con los sistemas existentes en el mercado y la independencia del fabricante, ya que el servicio se encuentra basado en los estándares Dicom y HL7 para las comunicaciones.

"Toda la información -prosigue Forcada- es transferida a través de internet utilizando canales seguros y se almacena de manera cifrada. Además, cualquier acceso es monitorizado, controlado y registrado para cumplir con la normativa legal vigente".

La compañía de base tecnológica comenzó con inversión propia de los socios fundadores, y fue creciendo y reinvertiendo los beneficios poco a poco y de manera periódica, lo que les ha permitido mantener la empresa en auge pese a todas las dificultades económicas del entorno actual. Actualmente cuenta con una plantilla de siete empleados y espera ampliarla próximamente, gracias "al lanzamiento de nuevos productos con carácter de comercialización internacional" señala Forcada.

### INNOVACIÓN=ÉXITO

La innovación como base de su actividad les ha permitido ser reconocidos con diferentes premios en innovación y emprendedurismo, entre los que destaca el premio Bancaja Jóvenes Emprendedores 2011. En opinión del fundador de la compañía, premios como este tienen una repercusión "muy positiva, puesto que diferentes empresas nos han contactado, tanto para interesarse por nuestros productos y servicios como por ofrecernos herramientas de financiación público-privada".

El modelo estratégico de la compañía, según explica el socio fundador de Actualtec Innovación Tecnológica, se basa en "perseguir un mercado global al que ofrecer servicios recurrentes". Aunque la internacionalización de los servicios desarrollados siempre ha sido uno de los objetivos del proyecto desde sus

La innovación como base de la actividad de Actualtec les ha permitido ser reconocidos con diferentes premios en innovación y emprendedurismo



Rafael Forcada y Sergio Fabra, socios de la empresa, junto a uno de sus productos, ActualMed Workstation

orígenes, la situación económica actual les ha forzado a anticipar en el calendario su lanzamiento. De hecho, sus productos ya están teniendo muy buena acogida en México, Colombia y Brasil. La previsión de este emprendedor de Castellón es poder abarcar nuevos países próximamente.

#### SERVICIO GLOBAL

La posibilidad de acceso remoto permite la internacionalización del servicio y la comunicación instantánea entre diferentes profesionales ubicados en zonas geográficas dispersas. Así, un profesional puede trabajar desde cualquier lugar del mundo de la misma forma que lo haría en su centro hospitalario habitual.

Por ejemplo, un médico podría emi-

tir un informe diagnóstico urgente desde **Chicago (EE.UU.)** visualizando las imágenes de un estudio de Resonancia Magnética que acaba de realizarse en un hospital de **Madrid (España)**. De esta forma se permite la interoperabilidad y comunicación entre diferentes centros hospitalarios, y sobre todo, sostiene Forcada *"redunda en la calidad de servicio prestada a los pacientes y disminuye la repetición de estudios realizados"*.

Todo ello está englobado de una filosofía de pago por uso, en la que los clientes de **Actualtec Innovación Tecnológica** (hospitales, clínicas radiológicas, médicos radiólogos, y entidades y/o profesionales




que trabajen con imagen médica digital), destinan el presupuesto exacto que necesitan para su operatoria, sin realizar inversiones excesivas en recursos infrautilizados ni mantener recursos obsoletos que no resultan suficientes debido a su lentitud, falta de espacio, etc.

A través de la colaboración con el **IVEX (Instituto Valenciano de Exportación)** la empresa de Castellón está abordando la comercialización de sus productos en diferentes mercados. Un estudio de mercado realizado por la empresa **MarketsandMarkets.com** apunta que en el año 2016, el sector de la imagen médica digital generará un total de 26.600 millones de dólares, en su mayoría en el mercado estadounidense (36,3%), por lo que *"nos resultaría imposible darle la espalda al mercado americano"* apunta el emprendedor.

Paralelamente a este mercado, la empresa está extendiendo su red de distribución a nivel internacional por Latinoamérica, llegando a acuerdos de colaboración con entidades locales que proporcionan parte del soporte que requieren sus clientes.

Además de colaborar con organismos como el **IVEX**, la firma tecnológica mantiene otros acuerdos con la **Universitat Jaume I** y el **Parque Científico, Tecnológico y Empresarial (Espaitec)** al que pertenecen. También se apoya con el **Instituto de Nuevas Tecnologías de la Imagen (INIT)** de la **Universitat Jaume I** para el desarrollo de proyectos específicos en el área de imagen médica digital.

*"Este tipo de colaboraciones resultan muy positivas con el objetivo de obtener instrumentos de todo tipo, desde apoyo financiero mediante búsqueda de ayudas, financiación, premios, etc, hasta los recursos necesarios para el desarrollo de tecnologías específicas"* justifica **Rafael Forcada**. 

**Según las previsiones del mercado en el año 2016, el sector de la imagen médica digital generará un total de 26.600 millones de dólares, en su mayoría en el mercado estadounidense (36,3%)**